EVIDENCIA 4 – OCTUBRE 2024

Instructor: Gloria Stella Rodríguez Quiroga – CC 40378873

Obligación 6: VERIFICAR EXISTENCIA EVIDENCIAS

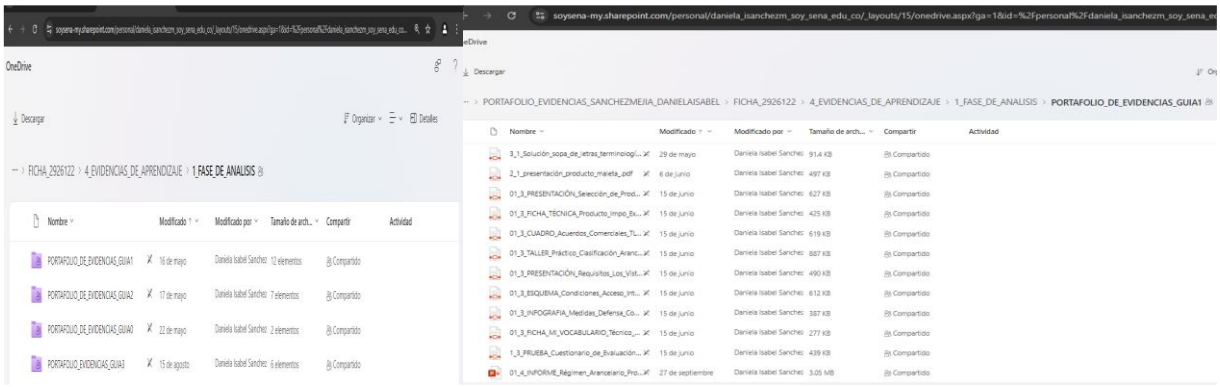
En subcarpeta OTROS del Portafolio del Instructor, se encuentra Formato base de datos aprendices

Técnico Operaciones de Comercio Exterior:

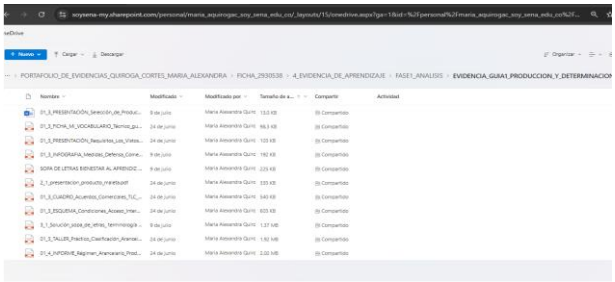
Ejemplo Ficha 2926002

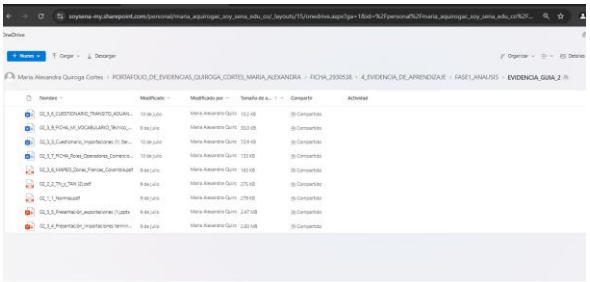
Colegio					
Link Portafolio Instructor					
	REVISIÓN PORTAFOLIO FICHA 2926002 A OCTUBRE 2024				
Nombres y apellidos completos	EV. GUIA 0	EV. GUÍA 1	EV. GUIA 2	EV. GUÍA 3	EV. GUÍA 4
1 HEIDI STEFANY ALVEAR JIMENEZ	OK	OK	Falta 02_4, asignar número y nombre correcto a : 02_1_1_Normas	Solo ha subido reflesión y contextualización. Faltan evidencias apropiación y progecto	La carpeta de Guía 4 debe mover a planeación. No ha subido evidencias
2 SHARIT MARIANA ARIZA MENDEZ	OK	OK	Falta EV: 02_1_1; 02_3_9, FALTA informe: REVISAR PLAGIO CONCEPTOS, FIGURAS	Faltan todas las evidencias	No ha subido las evidencias
3 LAURA DANIELA AVILA MONTAÑEZ	OK	OK	Falta subir prueba e informe	Faltan todas las evidencias	No ha subido las evidencias
4 IVAN SANTIAGO BARRIGA SOTO	OK	OK	OK Falta subir prueba	OK Falta subir prueba y progecto	La carpeta de Guía 4 debe mover a planeación. Solo ha subido 1 evidencia: 04_3 Cuadro comparativo EEE
5 EDWIN ESTEBAN BOTERO MANCIPE	OK	OK	OK Falta informe progecto	OK Falta subir la prueba y el informe	No ha subido las evidencias

Ejemplo Ficha 2926122



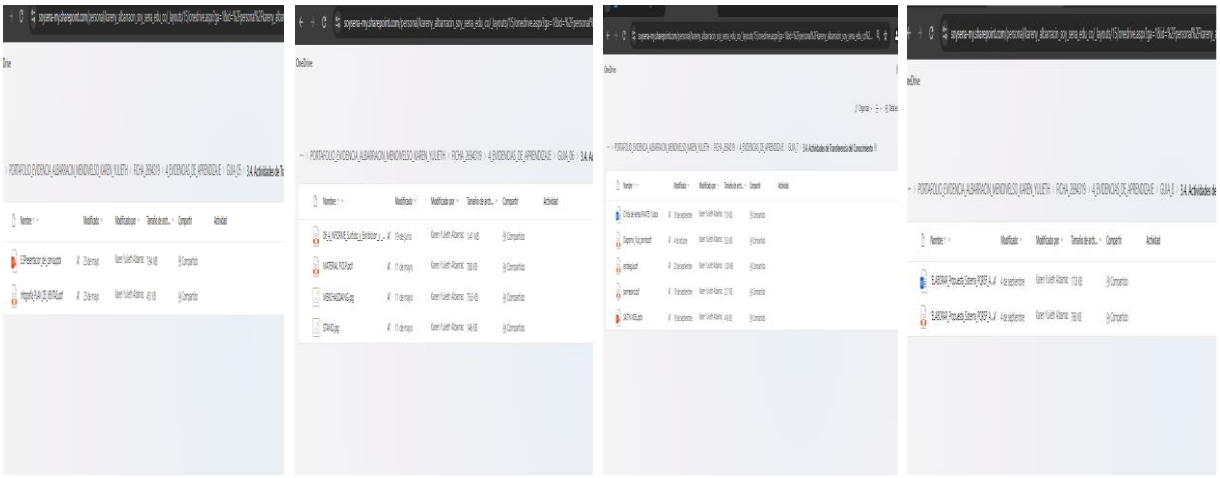
Ejemplo Ficha 2930538



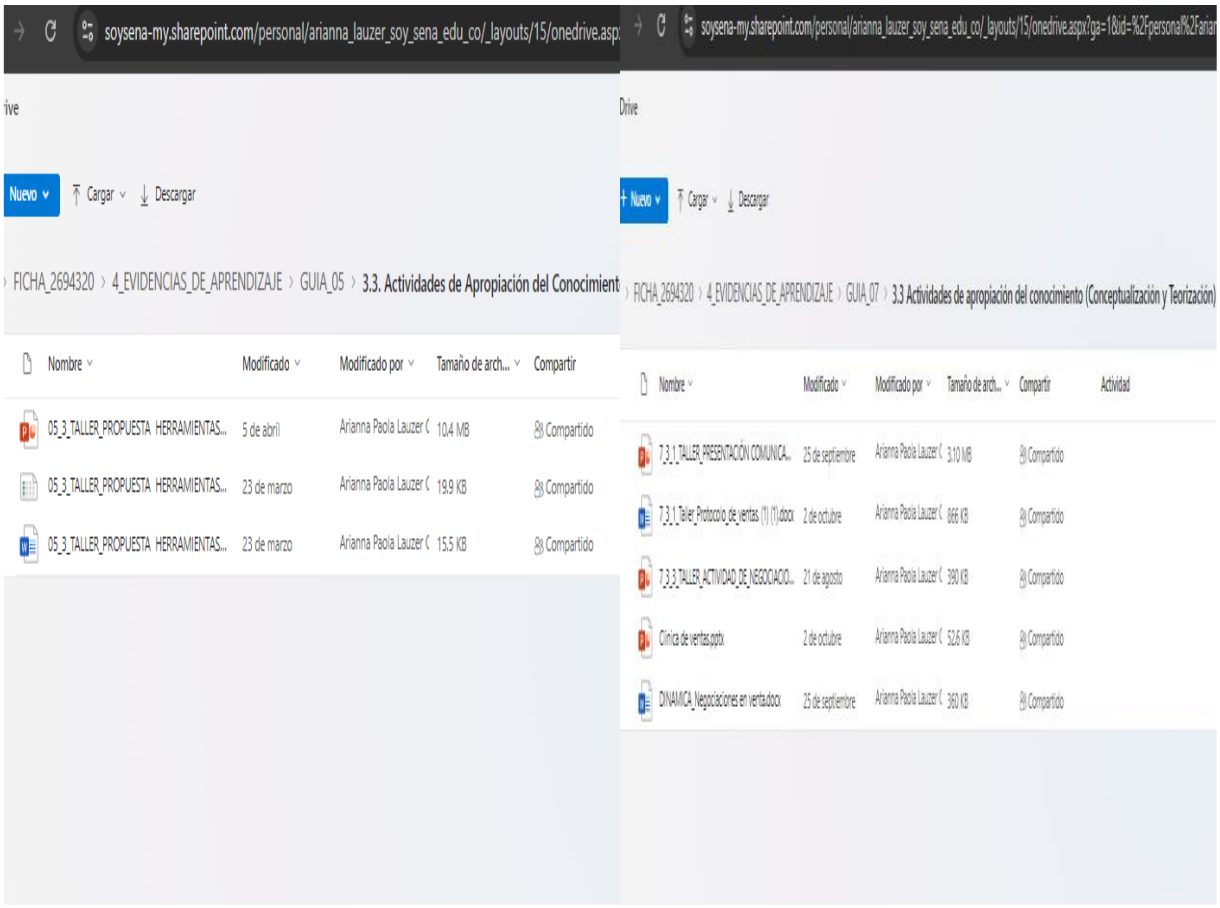


Técnico en Asesoría Comercial

Ejemplo Ficha 2694319 General Santander I.E.D.



Ejemplo Ficha 2694320_General Santander I.E.D.



Fichas 2695660 y 26955661 Colegio privado: Gimnasio Santa Rocío

Se ha avanzó con transición portafolio de drive Gmail a Onedrive Soy Sena, pudiéndose evaluar RAP guías. Falta que completen algunos aprendices:

Ejemplo Fcha 2695660

	REVISIÓN PORTAFOLIOS - PENDIENTES FICHA 2695660 GIMNASIO SANTA ROCÍO								
FASE	PLANEACIÓN			EJECUCIÓN	EVALUACIÓN				
2023	04 PRODUCTOS Y SERVICIOS	GUIA 06 PLAN CO	GUÍA 05 SURTIDO Y EXHIBICIÓN	GUÍA 07 NEGOCIACIÓN EN VENTAS	GUÍA 08 DOCUMENTOS COMERCIALES	GUÍA 09 ATENCIÓN AL CLIENTE	GUÍA 10 SATISFACCIÓN DEL CLIENTE		
ACTUAL	GUÍA 04 PORTAFOLIO P.Y.S.	6UIA 05 HERRAMIENTAS OFIMÁTICAS	GUÍA 06 SURTIDO Y EXHIBICIÓN	GUÍA 07 NEGOCIACIONES DE VENTAS	GUÍA 08 POSTVENTA Y SATISFACCIÓN AL CLIENTE				
	NOMBRE	Estructurar propuesta comercial del producto y servicio de acuerdo con el mercado objetivo.	RA 05: Estructurar propuesta comercial del producto y servicio de acuerdo con el mercado objetivo	Efectuar La Venta Cumpliendo Con Políticas De La Organización	Efectuar La Venta Cumpliendo Con Políticas De La Organización			RA: Determinar acciones postventa a partir de la experiencia de servici	RA: Ejecutar acciones postventa de acuerdo con políticas de la organización
1	ANGARITA CURREA SUSANA	ok	ok	ok	ok	ok			
2	ARISMENDI CELY SARA CRISTINA	ok	ok	ok	solo hay un video	ok			
3	DOMINGUEZ VALENCIA ALLISSON	No abre link, Subio carpeta zip, se descarga y no hay archivos, solo carpetas,							
4	GALVIZ ARANGO SOFIA	ok en drive gmail	ok en drive gmail	ok en drive gmail	Reubicar aquí algunas actividades que están en evidencias guía 8 y completar	ok	Colocó activid, de guía 7 y 8		
5	PUENTES ARDILA JULIETH SOFIA	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal			
6	ROMERO PATIÑO EDWIN SANTIAGO	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal			

Ejemplo Fcha 2695661

	REVISIÓN PORTAFOLIOS - PENDIENTES FICHA 2695661 GIMNASIO SANTA ROCÍO								
	FASE	PLANEACIÓN			EJECUCIÓN	EVALUACIÓN			
2023		04 PRODUCTOS Y SERVICIOS	GUIA 06 PLAN COMERCIAL	GUÍA 05 SURTIDO Y EXHIBICIÓN	GUÍA 07 NEGOCIACIÓN EN VENTAS	GUÍA 08 DOCUMENTOS COMERCIALES	GUÍA 09 ATENCIÓN AL CLIENTE	GUÍA 10 SATISFACCIÓN DEL CLIENTE	
ACTUAL		GUÍA 04 PORTAFOLIO P.Y.S.	6UIA 05 HERRAMIENTAS OFIMÁTICAS	GUÍA 06 SURTIDO Y EXHIBICIÓN	GUÍA 07 NEGOCIACIONES DE VENTAS	GUÍA 08 POSTVENTA Y SATISFACCIÓN AL CLIENTE			
	NOMBRE	Estructurar propuesta comercial del producto y servicio de acuerdo con el mercado objetivo.	RA 05: Estructurar propuesta comercial del producto y servicio de acuerdo con el mercado objetivo	Efectuar La Venta Cumpliendo Con Políticas De La Organización	Efectuar La Venta Cumpliendo Con Políticas De La Organización			RA: Determinar acciones postventa a partir de la experiencia de servici	RA: Ejecutar acciones postventa de acuerdo con políticas de la organización
1	BARONA GODOY SANTIAGO	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal	ok, pero está en drive personal			
2	CASTILLO GUALDRON JOAN SANTIAGO	No hay carpetas guías en fase planeación, ni archivos							
3	HERNANDEZ MARIN SAMUEL	no ha cursado link soy sena							
4	HERRERA OLAYA JUAN DAVID	ok	ok	ok	ok	ok, pero está en drive personal			
	HIDALGO SEPULVEDA SAMUEL DAVID	no ha cursado link soy sena							
5	PARDO GAVIRIA JESSE MATEO LEONEL	Sin evidencias	ok	Sin evidenci	ok	ok			
6	RAMIREZ TIBAQUICHA JORGE ANDRES	ok	ok	ok	Sin evidencias	Sin evidencias			
7	RIVEROS MENDEZ SAMUEL FELIPE	ok	ok	ok	ok	ok			
9	RUSSI MORA JAINOVER	ok, pero, no esta en onedrive soy,sena	ok, pero, no esta en onedrive soy,sena	ok, pero, no esta en onedrive soy,sena	ok, pero, no esta en onedrive soy,sena	ok, pero, no esta en onedrive soy,sena			